



ORIGEN TECH

S/4 HANA Origen Solution as a Service (SOaaS)

ORIGEN TECH: SOBRE NOSOTROS.



Compromiso inquebrantable con la calidad



Amplia experiencia y capacidad de SAP ERP



Amplia experiencia en localización en EE. UU., LATAM y Brasil



Una cultura de colaboración y centrada en el cliente

Fundada en 2012. Proveedor de soluciones SAP de nivel 1, empresa global de desarrollo de soluciones, productos y consultoría de SAP con sede en los EE. UU. Enfocada en ayudar a las multinacionales con sus necesidades de cumplimiento y localización en los Estados Unidos, Brasil y América Latina.

- ❖ VAR, Service, Solution and Co-Innovation SAP Partner
- ❖ SAP PartnerEdge
- ❖ SAP PMC (nube administrada por socios)
- ❖ Socio de Origen Brasil Hana Tax Solution (SAP TDF)
- ❖ Estratégico SAP COIL (Co-Innovation Labs)
- ❖ Asóciase con SAP Labs, Inc.

- ❖ Go-To-Market con SAP para:
 - ❖ Implementaciones de S/4HANA
 - ❖ SAP Nota Fiscal Electrónica (SAP DRC / GRC NF-e)
 - ❖ SAP Global Trade System (GTS): instancias localizadas para EE. UU. y América Latina (Solución como servicio)
 - ❖ Cumplimiento de informes y documentos de SAP

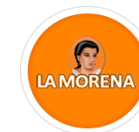
ASESORES DE TRANSFORMACIÓN DE NEGOCIOS Y TECNOLOGÍAS

Con sede estratégicamente ubicada en Miami, USA, ORIGEN TECHNOLOGIES también tiene presencia en las principales economías de América Latina





Nuestra huella: EE. UU. y ALC



NUESTROS CLIENTES



ORIGEN TECH: PORTAFOLIO DE SERVICIOS, PRODUCTOS Y SOLUCIONES.

MODELO DE NEGOCIO	IMPULSADO POR PROYECTO - BASE INSTALADA				SOLaaS			
DIVISIÓN DE NEGOCIOS	Consultoría empresarial	Cumplimiento		Servicios gestionados	Plataformas en la nube (con tecnología de SAP)			
LÍNEA DE NEGOCIO	ERP – ECC & S/4 HANA	Estatutario	Localización	AMS	S/4 HANA	SAP GTS	SAP DRC/TDF	AI Digital Optimization
SOLUCIONES	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Cloud (AWS) ➤ SAP Rollouts ➤ ECC UX Fiori Upgrade ➤ S/4 HANA Upgrades ➤ BTP Services 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Document & Reporting Compliance ➤ Tax, Legal & Fiscal / TDF ➤ SAP and Invoicing ➤ SAP GRC NF-e para Brasil 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ SAP BR Localización ➤ SAP LATAM Localización ➤ SAP GTS 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ SAP Nearshore AMS para EE. UU. ➤ SAP Application Soporte & mantenimiento (LATAM/Brasil) ➤ SAP AMS Safe Harbor for LATAM & Brasil 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Nuevas cuentas ➤ Upgrades ➤ Transformación 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ SAP GTS para EE. UU. ➤ SAP GTS para MX ➤ SAP GTS para Brasil 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ DRC/TDF Brasil 	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Optimización de la cadena de suministro ➤ Optimización Financiera
								

ORIGEN TECH: Acerca de SAP - el mayor proveedor mundial de software de aplicaciones empresariales.



400.000

Alrededor de 400K Clientes en todo el mundo



50.000

Clientes en México y Latinoamérica



15.000

Clientes en Brasil

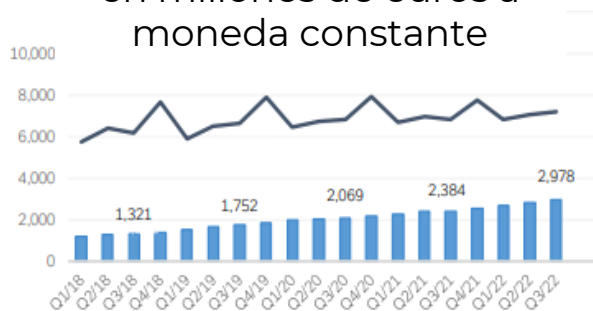


80%

Aproximadamente 80% os Los clientes de SAP son PYMES

El crecimiento de la nube de SAP

en millones de euros a moneda constante

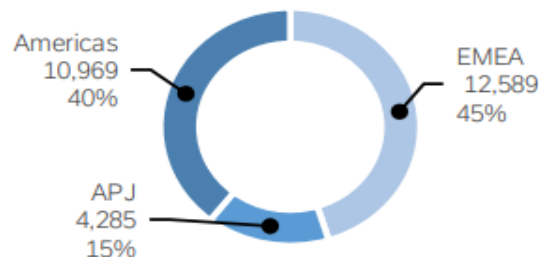


Ingresos por región FY2021

M€, no IFRS / cuota sobre rev. total en %

Revenue by region FY2021

(€ m, non-IFRS / share of total rev. in %)



Revenue - FY2021 (non-IFRS, growth rates @cc)

Cloud revenue	€9.42b (+ 19%)
Cloud and software revenue	€24.0Sb (+ 5%)
Total revenue	€27.84b (+ 3%)

Revenue - 03/2022 (non-IFRS, growth rates @cc)

Cloud revenue	€3.29b (+25%)
Cloud and software revenue	€6.71b (+ 5%)
Total revenue	€7.84b (+5%)

Principal proveedor de nube

- ❖ Base de usuarios de la nube: >250 millones de usuarios
- ❖ Infraestructura en la nube: Elección entre proveedores de nube a hiperscala (Alibaba, Amazon, Google, Microsoft) y SAP

- ❖ Los clientes de SAP generan el 87% del comercio global total
- ❖ 99 de las 100 empresas más grandes del mundo son clientes de SAP
- ❖ 97 de las 100 empresas más ecológicas del mundo utilizan SAP
- ❖ 85 de las 100 empresas más grandes del mundo son clientes de SAP: S/4HANA



SAP Global Communications (October 25, 2022)

SAP: The World's Largest Provider of Enterprise Application Software

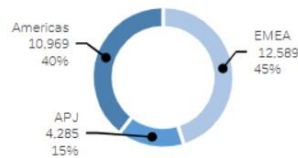
Customers

- SAP customers generate 87% of total global commerce (\$46 trillion)
- 99 of the 100 largest companies in the world are SAP customers
- 97 of the 100 greenest companies in the world run SAP
- 85 of the 100 largest companies in the world are SAP S/4HANA customers
- Approximately 80% of SAP's customers are SME

Financials

Revenue – FY2021 (non-IFRS, growth rates @cc)	
Cloud revenue	€9.42b (+ 19%)
Cloud and software revenue	€24.08b (+ 5%)
Total revenue	€27.84b (+ 3%)
Revenue – Q3/2022 (non-IFRS, growth rates @cc)	
Cloud revenue	€3.29b (+25%)
Cloud and software revenue	€6.71b (+ 5%)
Total revenue	€7.84b (+5%)

Revenue by region FY2021
(€ m, non-IFRS / share of total rev. in %)



Outlook 2022 (non-IFRS@cc), updated Oct. 25, 2022

Cloud revenue	€11.55b to €11.85b
Cloud and software revenue	€25.0b to €25.5b
Operating profit	€7.6b to 7.9b
Share of predictable revenue (total of cloud subs. and support rev. and software support rev.)	approx. 78%
Free cash flow	approx. €4.5b
Ambition 2025 (non-IFRS)	
Cloud revenue	>€22b
Total revenue	>€36b
Operating profit	>€11.5b
Share of more predictable revenue	Approx. 85%
Free cash flow	~€8b

Strategy

- SAP is committed to enabling every enterprise to become intelligent, networked and sustainable – bringing together the solutions, technology and best practices needed to run integrated, digital business processes in the cloud.

Market Position

Enterprise Application Software

- SAP is a market share leader in enterprise applications software, enterprise resource management applications, supply chain mgmt. applications, procurement applications software, travel and expense mgmt. software, and enterprise resource planning software acc. to IDC
- Broadest portfolio of modular and suite solutions available on premise, in the cloud and hybrid

Top Cloud Vendor

- Cloud user base: >250m users
- Cloud infrastructure: Choice across hyperscale cloud vendors (Alibaba, Amazon, Google, Microsoft) and SAP
- Largest cloud portfolio: >100 solutions for all lines-of-business (LoB) as well as software suites
- 235m people use SAP SuccessFactors solutions
- 66 data centers in 35 locations in 16 countries
- SAP Digital Commerce for online SAP and partner offerings >267,000 orders from >180 countries

Innovation

- R&D expense ratio: 18.3% (Non-IFRS; R&D expense as % of total revenue) for YTD/2022
- R&D headcount (FTE): 34,129 at 9/30/2022, equaling 30.3% of total headcount
- >100 development locations worldwide
- 20 development centers worldwide (SAP Labs)
- 17 Co-Innovation Labs locations worldwide
- 10 SAP Innovation Center Network locations
- >23,800 SAP partner companies in >140 countries
- Sapphire Ventures: Invested in >170 IT startups, >75 IPOs and M&A exits since 2011
 - Manages >\$10.2 billion USD in assets under man.
 - Operates independently from SAP
 - Provides SAP with early access to innovations
- Support for >500 external and internal startups
- openSAP: >1.5m unique learners, 6.5m enrollments
- Artificial Intelligence (AI) and robotic process automation: >300 innovations in SAP's applications

SAP Business Technology Platform (SAP BTP)

- Unified cloud PaaS-environment optimized for SAP

SAP's End-to-End Solutions

Applications, Technology & Services

- Packaged solutions for 25 industries and 12 lines-of-business: on premise, cloud, hybrid
- RISE with SAP: end to end business transformation in the cloud. Integrated solutions with single accountability, from infrastructure to applications
- SAP S/4HANA: Market-leading intelligent ERP, delivered with intelligent capabilities and best practices for every industry, available in the cloud or any-premise
- SAP Digital Supply Chain solutions help customers achieve a resilient and sustainable supply chain, increasing productivity, improving connectivity with network collaboration, running sustainable business practices
- SAP SuccessFactors solutions support 45 languages. SAP SuccessFactors Employee Central localized for 102 countries and territories, with >5,400 customers
- SAP Customer Experience delivers intelligent customer engagement solutions for customer data with built-in identity and consent, commerce, marketing, service, and sales to enable end-to-end experiences
 - Commerce Cloud: customers in >70 countries
 - Customer Data Cloud: 3.2b identities, 15b consent records
 - Sales & Service Cloud: >4b customer records and interactions
 - Emarsys: 149b personalized messages in 2021
- SAP Intelligent Spend Management and Business Network:
 - SAP Ariba: connecting procurement from source to pay
 - SAP Fieldglass: >1.28 million new workers added in Q3
 - SAP Concur: >80 million end users
- SAP Business Network is trusted by millions of companies in 190 countries to handle \$4.9tn in annual commerce and >730m B2B transactions
- Industry Cloud Solutions foster business transformation by extending SAP S/4HANA, SAP's LoB Cloud solutions and SAP Business Network with industry next practices
- Services and Support enable the Intelligent Enterprise and guard customer business value: foundational tools and services, curated content, real-time and mission-critical support, innovation, insights, training and enablement

Qualtrics

- Qualtrics' experience management software drives customer loyalty, employee engagement, brand and product quality. >16,750 organizations use Qualtrics

Other

- SAP Signavio Process Transformation: process modeling, analysis and mining; governance; automated execution
- Taulia: leading working capital management solutions
- Sustainability: growing product portfolio

ORIGEN TECH

Descripción general y beneficios de la solución

ORIGEN TECH: SOLUTION AS A SERVICE - SOLaaS.

FOCO EN APOYAR A LAS EMPRESAS HACIA UNA MEJOR GESTIÓN CORPORATIVA

CLIENTE

ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS,

INTEGRACIÓN DE ARQUITECTURA, UX / EXPERIENCIA TRANSACCIONAL &

NEGOCIO DE RENDIMIENTO (ANALÍTICA)

BUSINESS TRANSFORMATION OFFICE

- ✓ Cadena de valor
- ✓ Modelo de madurez
- ✓ Gestión de la experiencia
- ✓ Experiencia del empleado
- ✓ Madurez del negocio

SAP OPERATION MODEL

- ✓ Administración de Empresas
- ✓ Arquitectura de valor
- ✓ El rendimiento del negocio
- ✓ Experiencia de negocios
- ✓ Integración fiscal

ORIGEN METHODOLOGY PLATFORM

- ✓ Metodología ágil
- ✓ Activación del producto
- ✓ Evolución del negocio
- ✓ Éxito del cliente

Modelo de transformación holística: visión pragmática para convertir la estrategia en operación

MODELO RECORRENTE: TAXA DE SERVIÇO MENSAL DURANTE O PERÍODO DO CONTRATO, GARANTINDO MENOR INVESTIMENTO INICIAL E POTENCIAL DE CAPTAÇÃO DE RETORNO DO INVESTIMENTO EM CURTO PRAZO

ORIGEN TECH: CÓMO PUEDE AYUDAR ORIGEN A LAS EMPRESAS CON OPERACIONES EN EE. UU./BRASIL/LATAM?

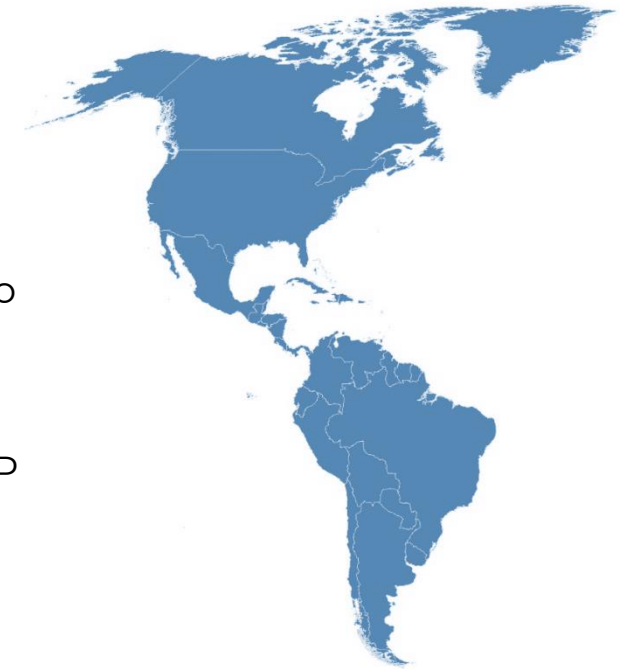
Al proporcionar una solución como servicio (SOLaaS) con tecnología SAP S/4 HANA, Origen puede entregar los siguientes paquetes con todas las localizaciones necesarias para hacer negocios en estos países: EE. UU., Brasil, México, Perú, Colombia, Chile y Argentina.

Negocios

- ❖ Dirija el negocio con el software de planificación de recursos empresariales más avanzado del mundo
- ❖ Infinitas posibilidades de integración a las tecnologías líderes en todos los segmentos de innovación IoT, ML, AI
- ❖ TCO más bajo
- ❖ Mejore las operaciones generales mediante la adopción de mejores prácticas probadas y líderes del mercado integradas en SAP
- ❖ Capacidad para hacer crecer la empresa y operar en cualquier país, idioma, moneda, con la funcionalidad estándar de SAP

SOLaaS

- ❖ Aprovisionamiento personalizado que incluye instalación, configuración e implementación según los requisitos comerciales y técnicos del Cliente
- ❖ SAP Cloud Landscape Servidores de producción, control de calidad y desarrollo SAP S4.
- ❖ Aplicación de software SAP S4
- ❖ Licencias SAP S4
- ❖ Mantenimiento de licencia anual para SAP S4
- ❖ Mantenimiento de aplicaciones y soporte funcional.
- ❖ Hosting y Mantenimiento de Infraestructura.



ORIGEN TECH: LOS BENEFICIOS DE LA SOLUCIÓN SAP S/4 DE ORIGEN TECH COMO PROGRAMA DE SERVICIO.

FOCO NO PRINCIPAL NEGÓCIO DO CLIENTE

Permite al cliente gastar menos tiempo y energía construyendo y manteniendo sistemas de TI. Deje que los recursos humanos hagan lo que mejor saben hacer: centrarse en la innovación, ofrecer productos de calidad y brindar un servicio al cliente superior

LOWER TOTAL COST OF OWNERSHIP

En lugar de contratar su propio personal dedicado e infraestructura de TI, esta oferta permite a los clientes reducir su costo total de propiedad al aprovechar el conocimiento, los recursos centralizados y la escala que Origen puede brindar a través de ofertas combinadas.

REDUCE RISK

Ayuda al cliente a mitigar la incertidumbre de anticipar los requisitos de uso del software y los costos operativos futuros. Pueden obtener previsibilidad y control al consolidar los costos de software, hardware y soporte en una única suscripción mensual por usuario.

IMPROVE CASH FLOW

Ayuda a evitar el impacto de los costos iniciales en el flujo de caja y el balance con largos ciclos de aprobación asociados con las inversiones CAPEX. Pague sobre la marcha utilizando el presupuesto de gastos operativos para liberar efectivo y mantener la agilidad financiera para las necesidades comerciales.

ACCELERATED TIME TO VALUE

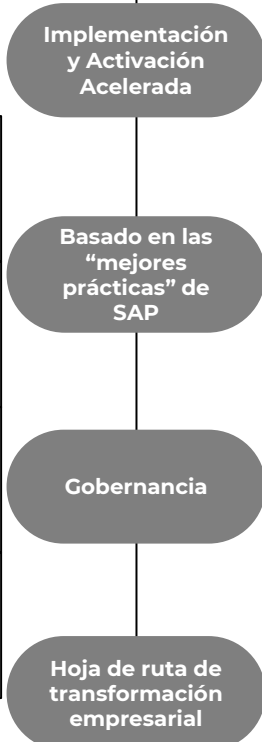
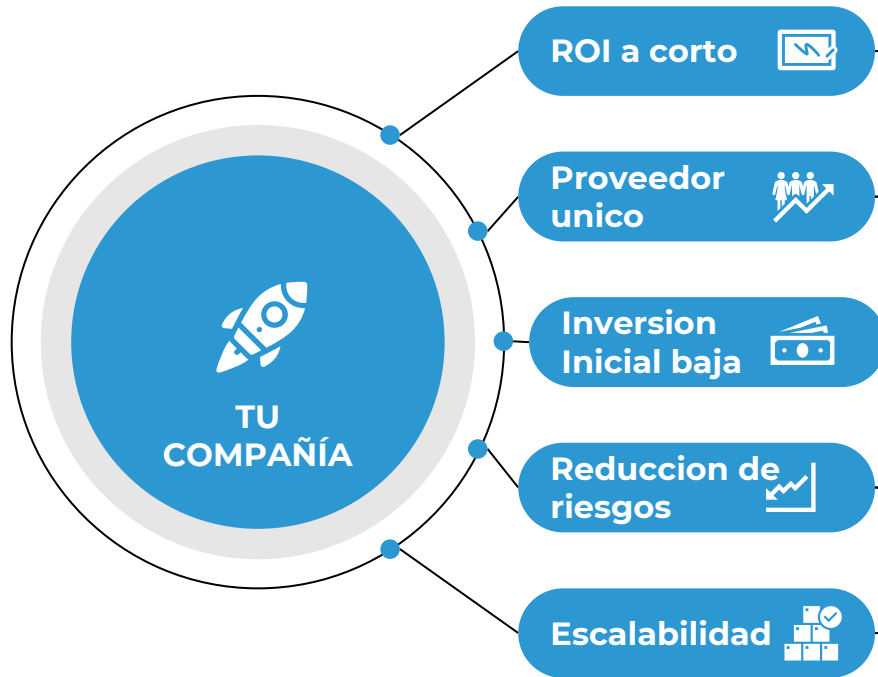
Las capacidades de implementación rápida le permiten al cliente aprovechar las competencias básicas y la infraestructura mantenida por Origen para comenzar a obtener valor comercial más rápido.

RUN CURRENT / UO TO DATE

El cliente nunca se quedará atrás con las últimas correcciones, mejoras y funciones innovadoras del software de SAP. Origen puede ayudar a garantizar la tecnología más actual y actualizada proporcionada por SAP.

SAP - ORIGEN – SOLaaS

LA MEJOR OPCIÓN DEL CLIENTE



¿Por qué SAP?

- 99 de las 100 empresas más grandes del mundo son clientes de SAP.
- El 85% de las empresas más grandes del mundo utilizan S/4HANA
- Líder de mercado en el segmento de software para aplicaciones empresariales, gestión de recursos y ERP, según IDC

¿Por qué Origen?

- Partner SAP Tier 1, en desarrollo de soluciones, productos y consultoría de SAP con sede en EE. UU.
- Amplia cartera de clientes multinacionales.
- Amplia experiencia en cumplimiento normativo y localización en EE. UU., Brasil y LATAM.
- Amplia experiencia y sólidos conocimientos técnicos en la solución e implementación de SAP S/4HANA.
- Posee derechos de uso de licencias SAP
- Proporciona servicios de aplicación, implementación, administración y soporte.
- Alineación cultural del cliente

¿Por qué SOLaaS?

- Enmarcado en un paquete que incluye Licencia SAP, infraestructura, servicios, sustentabilidad y soporte, todo entregado bajo un modelo de suscripción como service y en un marco financiero flexible.
- Disponible para medianas y grandes empresas.
- Aprovechamiento personalizado que incluye instalación, configuración e implementación según los requisitos comerciales y técnicos del Cliente.
- Agregue SOLaaS 4/TAX: solución de gestión de impuestos de SAP
- Añadir SOLaaS 4/GTS: solución de SAP Global Trade Services para comercio internacional.

¡Tus Ganancias!

- Crezca y opere en cualquier país, idioma y moneda con las funcionalidades estándares de SAP
- Convierta CAPEX en OPEX y ahorre.
- Infinitas posibilidades de integración a las tecnologías mas avanzadas en todos los segmentos de innovación, IOT, ML, AI.
- Modelo de Transformación Holística con nuestro BTO para un correcto mapa de transformación del negocio, basado en las mejores prácticas de la industria
- Reduzca el TCO y optimice el flujo de caja
- Sostenibilidad, Ultima Version / Actualizado
- Mejora en los procesos operacionales

ORIGEN TECH

SAP S/4HANA SOLaaS

La solución True Cloud y SAP S/4HANA basada en suscripción disponible para medianas y grandes empresas.



Infraestructura y servicios en la nube seguros, rentables y escalables

 ORIGEN TECH

ORIGEN TECH: PROPUESTA DE VALOR AÑADIDO SOLaaS.

SAP Journey está centrado en el cliente

La metodología insertada en este viaje es Product Market Fit (PMT). Esta metodología analiza los principales puntos débiles de los clientes, modelando las ofertas y operaciones de ORIGEN para mapear y abordar esos puntos débiles. La otra perspectiva de esta metodología es la validación de que los canales de venta relevantes pueden distribuir las ofertas en el mercado con las reglas de monetización y manteniendo el enfoque para cumplir con los escenarios de inversión y presupuesto del cliente.

Marco de transformación digital de Origen Tech

Al aplicar el Marco de Transformación Digital, nuestros clientes lograrán los siguientes Impactos de Negocio:

Valor empresarial añadido

- ❖ Eficiencia operacional
- ❖ Reducción de costo
- ❖ Aumento de ingresos
- ❖ Impacto en las personas

Gobernanza y Cumplimiento

- ❖ Gestión de riesgos
- ❖ Beneficios del crecimiento
- ❖ Impacto de los costes
- ❖ Colaboración de Negocios

Innovación Digital

- ❖ Impacto del crecimiento
- ❖ Reducción de costo

Estabilidad empresarial

- ❖ Reinicio del modelo de negocio
- ❖ Reducción de costo
- ❖ Promueve el crecimiento

Sostenibilidad Empresarial

- ❖ Siempre actualizado
- ❖ hipercuidado
- ❖ Impacto en las personas

Business Transformation Office (BTO)

- ❖ Plataforma de entrega

ORIGEN TECH: SOLUCIÓN S/4 COMO OFERTA DE SERVICIO PARA EL MERCADO PYMES.



Origen Tech ofrece

Licencias temporales para soluciones SAP

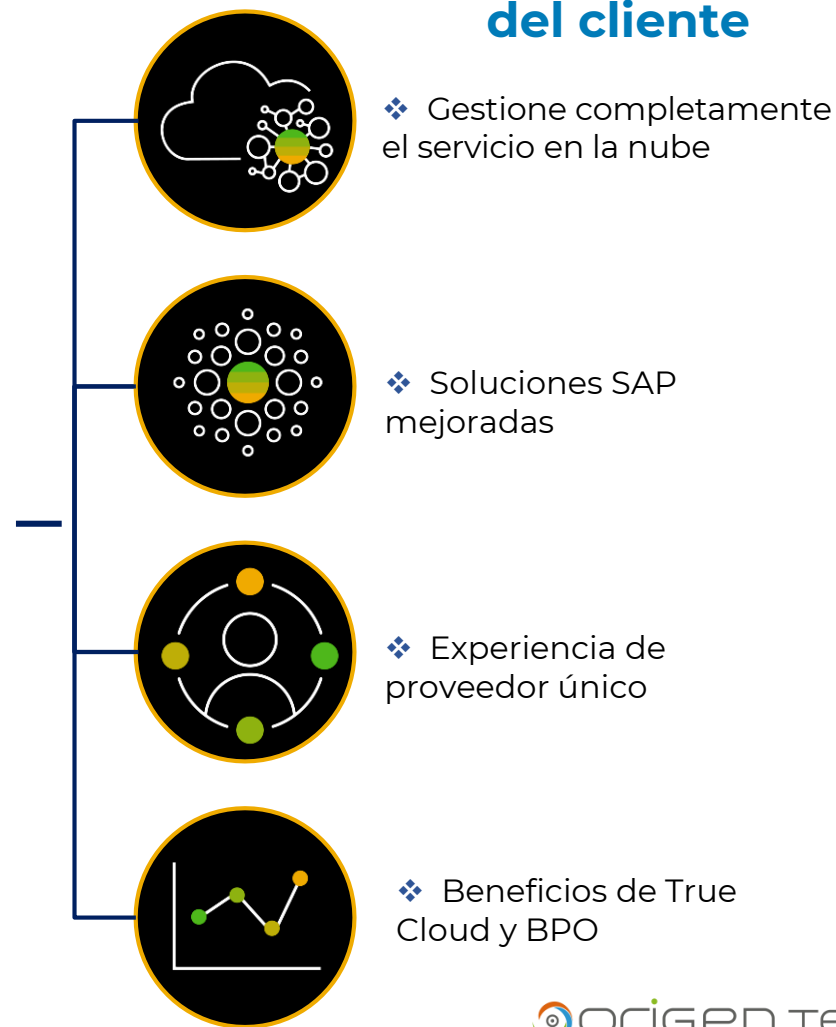
Alineación con SAP Account Teams, SAP Executive Leadership, SAP Globalization y SAP Solution Management



Enfoque Origen Tech

- ❖ Posee derechos de uso de SAP
- ❖ Alojamiento y AMS
- ❖ Enriquece la solución SAP
- ❖ Ofrece una solución en la nube basada en paquetes locales
- ❖ Enfoque de implementación hasta BPO
- ❖ Proporciona servicios de aplicación, implementación, administración y soporte.

Ganancias del cliente



ORIGEN TECH: SOLUCIÓN S/4HANA PROCESOS FUNCIONALES SAP.

Procesos funcionales de SAP incluidos

Configurado e implementado:

- ✓ Distribución de ventas
- ✓ Administración de materiales
- ✓ Financiero
- ✓ Controlador
- ✓ Cumplimiento de documentos e informes



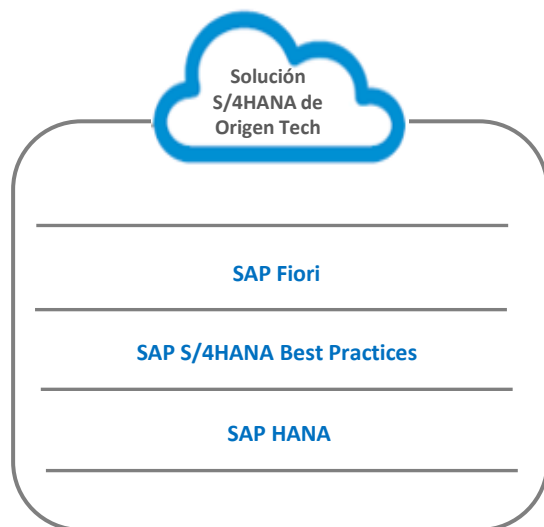
Se pueden agregar otros procesos funcionales de SAP a un costo adicional

Configuración e implementación en base a los requerimientos del cliente:

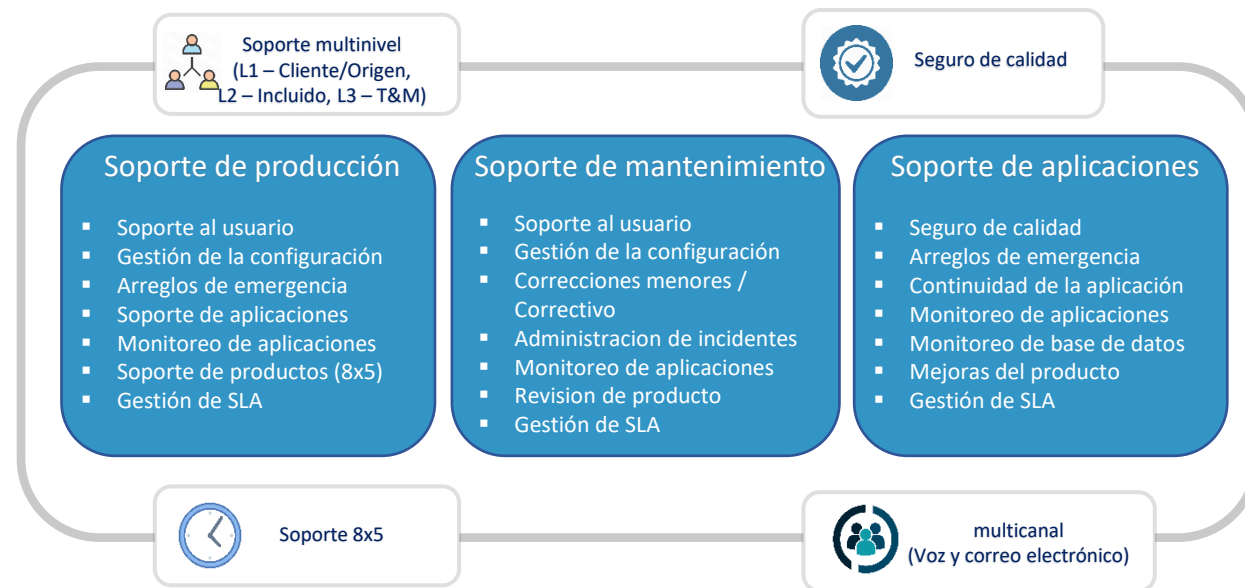
- ✓ Planeación de producción
- ✓ Mantenimiento de planta
- ✓ Gestión del ciclo de vida del producto
- ✓ Gestión del capital humano
- ✓ Sistemas de proyectos
- ✓ Gestión de inversiones
- ✓ Gestión empresarial estratégica
- ✓ Gestión de la relación con el cliente
- ✓ Sistemas de Información Logística
- ✓ Gestión de la cadena de suministro
- ✓ Servicio al Cliente
- ✓ Administración de RELACIONES de provisiones
- ✓ Gestión del rendimiento empresarial
- ✓ Tesorería
- ✓ NetWeaver
- ✓ Medio Ambiente, Salud y Seguridad

ORIGEN TECH: Componentes de la solución S/4HANA.

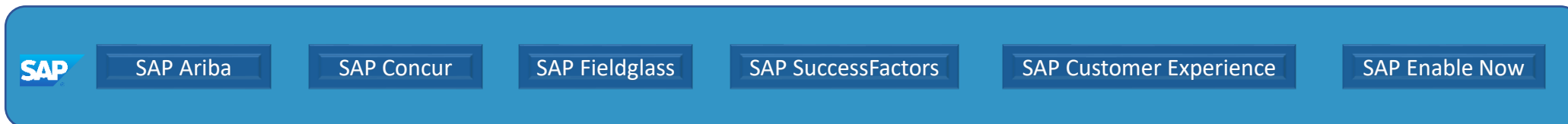
Alojamiento y soporte de infraestructura



Servicios de mantenimiento de aplicaciones - (AMS)



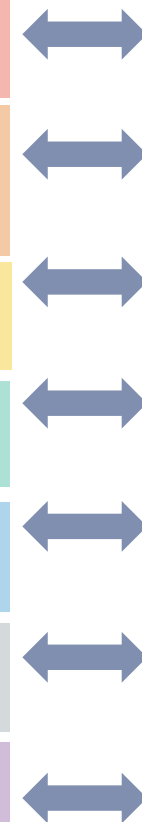
SAP Optional SW Solutions



VIAJE DE VENTAS SOLaaS



- 1 CALIFICACIÓN DE LEAD:** SOLaaS [Información Corporativa - Español](#)
- 2 PRIMERO CONTACTO:** BTO Learning – Apresentação Modelo SOLaaS (SOLaaS [Información Corporativa - Español](#)) + 3. STAGE 1 - SOLaaS Presentation (Detailed) - .pptx-
- 3 ETAPA 1:** SOLaaS [3. STAGE 1 - SOLaaS Presentation \(Detailed\) - .pptx-](#) + FitGap ([Self Assessment](#)) (elige lo que mejor se adapte)
- 4 ETAPA 2:** SAP SOLaaS Demo Apresentação +. FIT Gap dirección ([4. STAGE 2 - SOLaaS FIT Gap direction - .pptx.](#)) -
- 5 ETAPA 3:** Apresentação SOLaaS (Externo) ([4. STAGE 2 - SOLaaS FIT Gap direction - .pptx.](#)) - mudar
- 6 ETAPA 4:** SOLaaS: Presupuesto Comercial por Business Case ([4. STAGE 2 - SOLaaS FIT Gap direction - .pptx.](#))
- 7 GREEN LIGHT:** Cierre SOLaaS



- 8
- 9
- 10



ORIGEN TECH: OMP – PLATAFORMA DE METODOLOGÍA ORIGEN.

BTO			GATE	Kick-Off	DESIGN		GATE	LIBRARY	BUILD				
Onboarding	Strategic alignment	Roadmap Management			Validation Gate	Product Definition			Product Design	Validation Gate	BTO Library	TECH DEVELOPMENT	

UAT & LEARNING			CUTOVER			GO & SUPPORT			LIBRARY	PLAYBOOK MODEL (SCALE UP)	
Integrated Testing	Learning Hub	Client Final Approval	Preparation	Integration	Cutover Tech.	GO LIVE		Final Approval		BTO Library	Origen Methodology Matrix

ACTORS								
EXECUTIVE COMMITTEE	RESPONSIBLES	BUSINESS SCOPE	BUSINESS TEAM	TECHNOLOGY SCOPE	TECHNOLOGY TEAM	CONSULTING SCOPE	CONSULTING TEAM	DELIVERABLES

ORIGEN TECH: Perfil de cliente ideal (SOLaaS S/4Hana).

- Multinacionales de USA y Europa – S/4 + TDF + DRC.
- Empresas que buscan Integrar áreas de la empresa e impacto fiscal.
- Empresas que ejecutan productos de software que alcanzan la obsolescencia de mantenimiento como SAP ECC Business Suite, SAP Business byDesign o SAP BusinessOne.
- Empresas que buscan una mejor integración nativa con otros productos SAP.
- Empresas ajenas al mantenimiento estándar de SAP que utilicen o no el proveedor de soporte de terceros Ex Rimini Street.
- Empresas que desean optimizar los procesos comerciales mediante la adopción de las mejores prácticas de SAP.
- Multinacionales de USA/Europa con operaciones pequeñas o iniciales en LATAM o Brasil.
- Net New proveniente de otros ERP de software heredados como Totvs, etc.
- Empresas en crecimiento que buscan actualizar los sistemas subyacentes / Empresas que construyen una plataforma para la innovación / Empresas que buscan una modernización sin interrupciones.
- Empresas que necesiten un control riguroso del cumplimiento normativo por Industria o por el tipo de producto que comercializan.
- Empresas que se someten a auditorías frecuentes y necesitan un fuerte control de registros de sus inversiones y gastos, así como de las obligaciones regulatorias.
- Empresas en busca de valoración y futuras salidas a bolsa.
- Socios locales que buscan ampliar su cartera de ofertas.

ORIGEN TECH

SAP S/4HANA MIGRATION SERVICES

La solución True Cloud y SAP S/4HANA basada en suscripción disponible para medianas y grandes empresas.



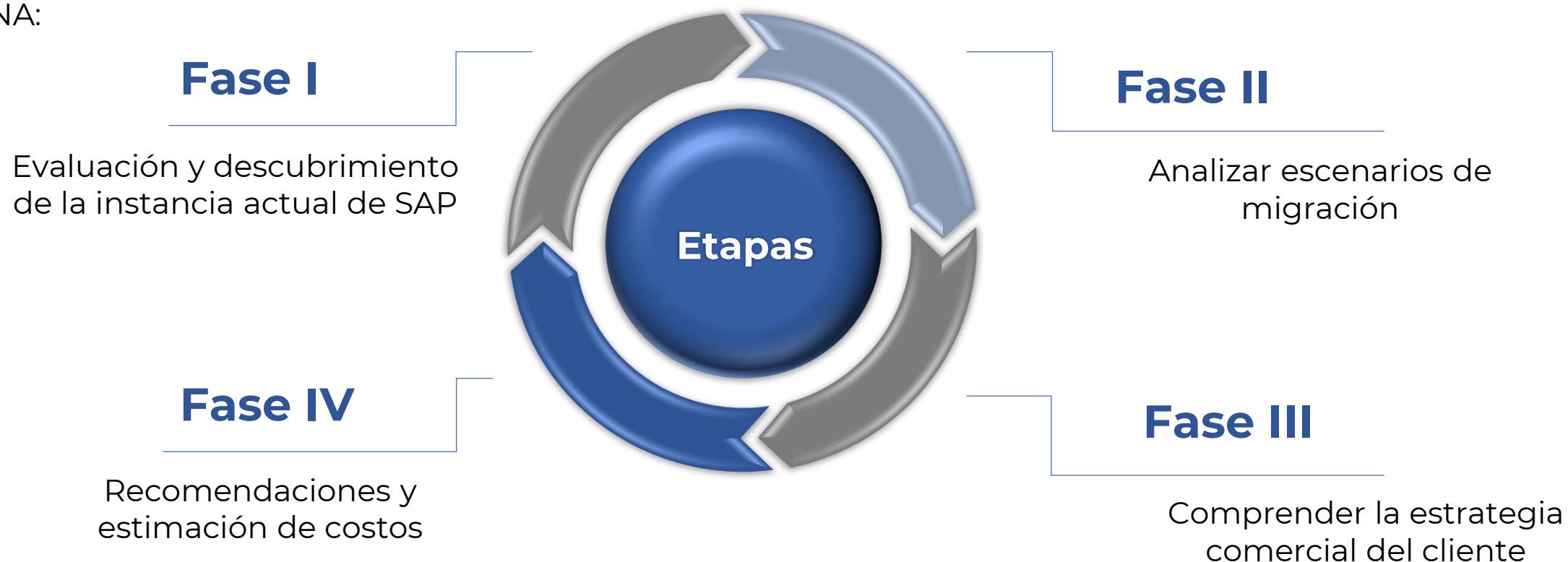
Infraestructura y servicios en la nube seguros, rentables y escalables

 ORIGEN TECH

ORIGEN TECH: QUÉ ES EL PROGRAMA DE MIGRACIÓN SAP S/4 HANA DE ORIGEN?

El Programa Origen está alineado al programa global de SAP, cuyo principal objetivo es apoyar a nuestros clientes a tomar la mejor decisión orientada a los beneficios que SAP S/4 HANA puede ofrecer a su empresa.

Nuestro programa consta de 4 fases debidamente alineadas para acompañarte en la migración a SAP S/4 HANA:



ORIGEN TECH: FASE I - EVALUACIÓN Y DESCUBRIMIENTO DE LA INSTANCIA ACTUAL DE SAP.



OBJETIVO

Asegurar que el cliente tenga una visión y comprensión clara de los beneficios que el ERP SAP S/4 HANA puede ofrecer y las principales razones por las que debe realizar la migración/implementación.



ACTIVIDADES

Presentación de S/4 HANA Mejoras y portafolio de aplicaciones FIORI

- ❖ Cuestionario de la encuesta Origen

Cuestionario (Lista de verificación de evaluación rápida)

Esta herramienta de encuesta está compuesta por secciones que nos permiten tener un conocimiento más profundo sobre las características comerciales, técnicas y funcionales de la aplicación SAP ERP en su empresa:

Components	Company Current system ECC (Answers)
ECC Version (source system)	Version and EHP of the current SAP ECC system
Industry	SAP industry implemented
S4HANA Version (Target system)	S4 HANA Version required to be implemented
Current Data Base	Current Data Base running in your system
Unicode in ERP	Yes or NO
SAP System landscape	SBX, DV, QAS, PRD?
SOLMAN and current version	YES/NO - If it Yes, please insert current version
Security Roles & profile adjustments	How many roles & profiles do you have in your current system?
Data Volume Size	Data Base Volume Size
Finance Scope	Insert the SAP Modules running in your current system: Example: GL, AR, AP, TR, AA, FM, CO
Company Codes	How many companies are running in your SAP?
Profitability Analysis	Do you have COPA running in your system?
Material Ledger implemented	Yes or NO
Number of Ledgers	How many ledgers are using for your companies in SAP?
Parallel currencies	How many currencies do you use in your system? And which ones
Fix Assets updated	YES or NO
Credit and risk management implemented	YES or NO
Logistic Scope	Current logistic Modules implemented in your system: Example: MM, IM, SD, PP, LETRA, PM
Human Resource Scope	HCM implemented?
Total of Custom Code	Total of current Z programs that needs to be moved in to S4HANA
Total of interfaces	How many systems SAP or non SAP your current system is
BW integrations	Yes or NO, if the answer is YES we will need to know the total of BW extractors running.
Countries localized	In which countries are the companies that will migrate to SAP S4HANA located?

ORIGEN TECH: FASE II - ANALIZAR ESCENARIOS DE MIGRACIÓN.



OBJETIVO

Dar a conocer al cliente los diferentes escenarios de migración / implementación a SAP S/4 HANA y las soluciones que Origen puede ofrecer para lograrlo.



ACTIVIDADES

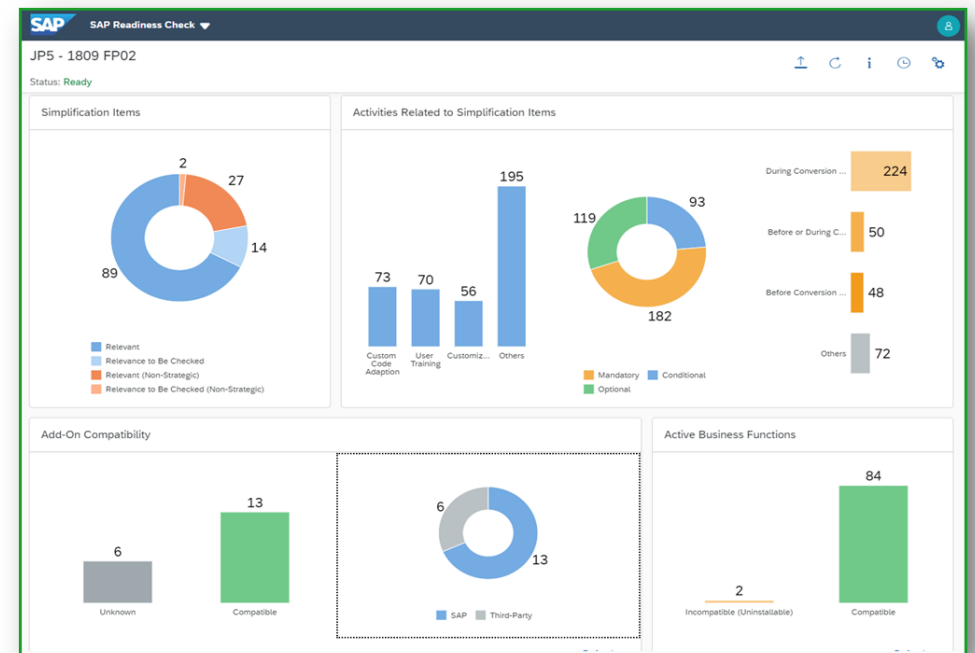
Presentación de escenarios de migración a SAP S/4 HANA.

Ejecución de informes SAP :

- ❖ Comprobación de preparación
- ❖ Recomendación de escenario empresarial
- ❖ Navegador de transformación

Informe SAP Readiness Check 2.0

La nueva versión del reporte automático de SAP lanzado en junio de 2019 con tecnología FIORI para la identificación de características técnicas, funcionales y de negocio que se deben prever en un sistema fuente SAP ECC que se quiere migrar a SAP S/4 HANA.



ORIGEN TECH: FASE III - ENTENDER LA ESTRATEGIA DE NEGOCIO DEL CLIENTE.



OBJETIVO

Obtener información de negocio relacionada con los objetivos estratégicos de la empresa que nos permita sugerir el mejor escenario de migración / implementación hacia SAP S/4 HANA.



ACTIVITIES

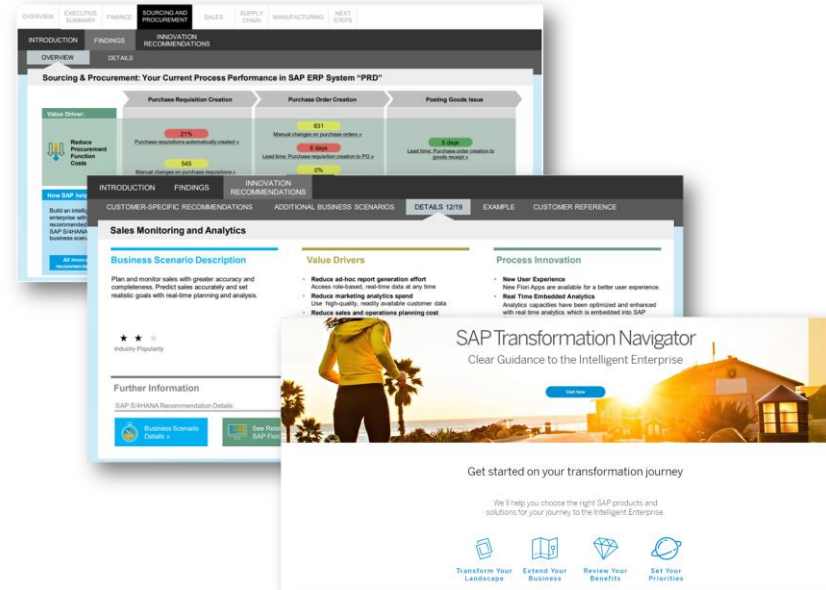
- ❖ Reunión de recopilación de información comercial
- ❖ Interpretación de Reportes SAP
- ❖ Evaluación

Recomendación de escenario empresarial

Las recomendaciones de escenarios comerciales para SAP S/4 HANA ("BSR") utilizarán su información de uso actual de SAP para ayudarlo a identificar los escenarios comerciales digitalizados más valiosos para su empresa y brindan información única sobre el rendimiento de su proceso comercial operativo actual, el uso funcional y puntos de referencia de la industria.

Navegador de transformación

Esta herramienta proporciona una guía clara sobre cómo trazar su ruta digital hacia una empresa inteligente. Evalúa su panorama de TI actual, la estrategia comercial y las tendencias de la industria.



ORIGEN TECH: FASE IV - RECOMENDACIONES Y ESTIMACIÓN DE COSTOS.



OBJETIVO

Presentar al cliente los resultados de la información obtenida durante el programa y la propuesta de Origen para migrar la empresa a SAP S/4 HANA.



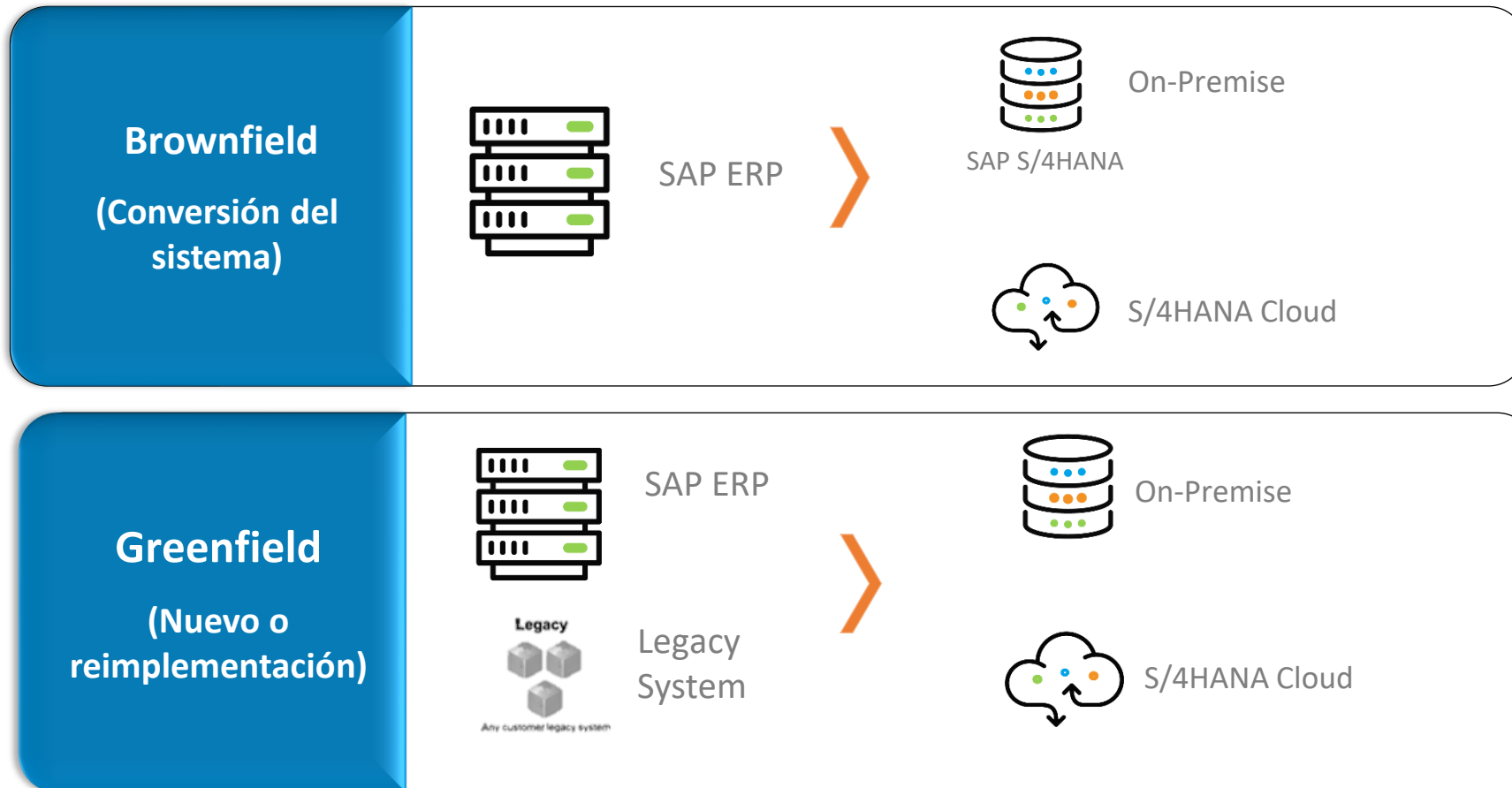
ACTIVIDADES

- ❖ Presentación de resultados e informes de evaluación.
- ❖ Propuesta económica para el enfoque de implementación del proyecto que incluye: SAP consultant services
 - Licencias SAP
 - Infraestructura requerida

ORIGEN TECH: ESCENARIOS DE MIGRACIÓN DE SAP.

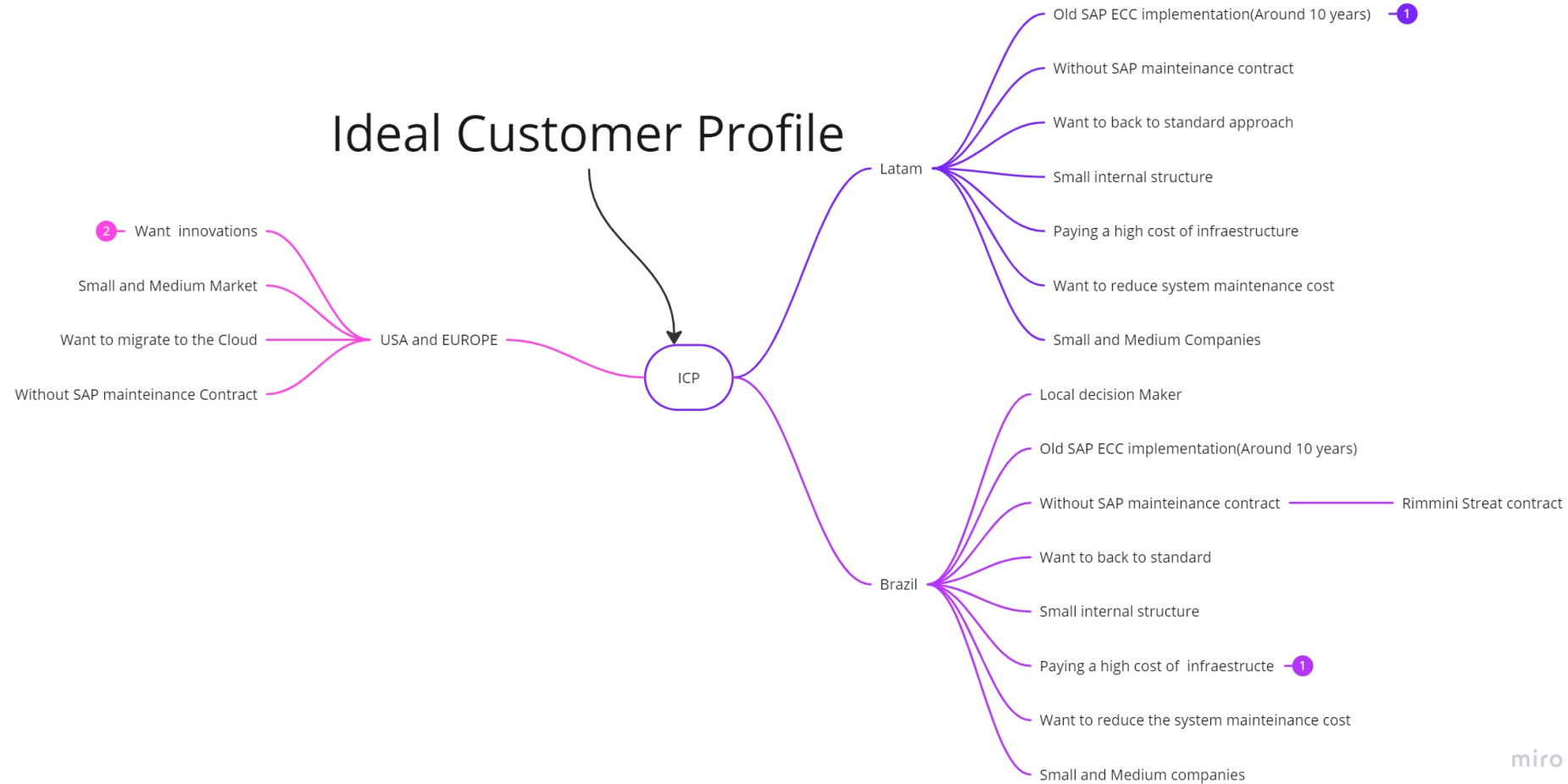
Transición a SAP S/4 HANA

Dos enfoques diferentes para migrar a SAP S/4 HANA

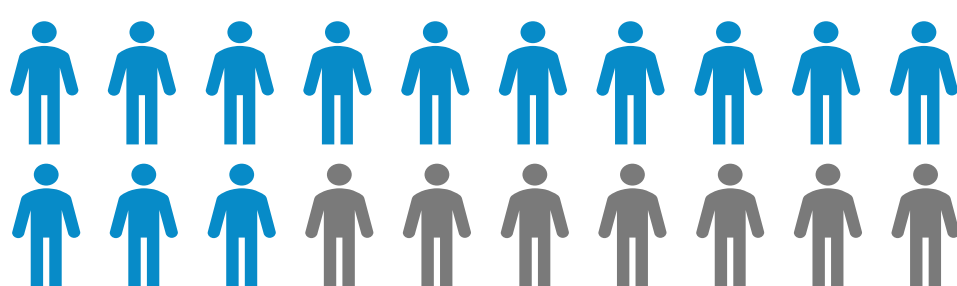


** Origen Tech ayuda a las empresas a decidir cuál es el mejor enfoque para el escenario de migración de S/4HANA

ORIGEN TECH: ACTUALIZACIONES Y MIGRACIÓN A LA NUBE – POSICIONAMIENTO.

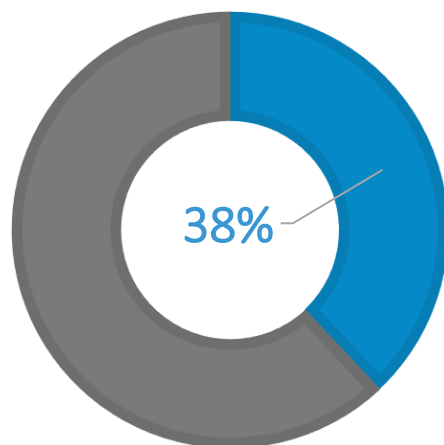


ORIGEN TECH: OPORTUNIDAD: MOVERSE A LA NUBE CON SOLAAS UTILIZANDO AWS COMO HIPERESCALA.

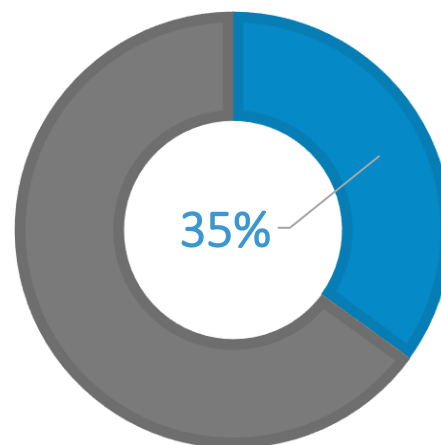


65%

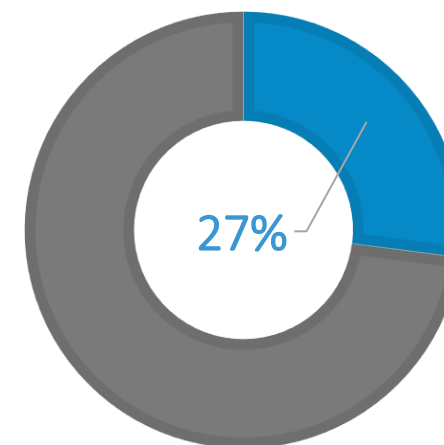
de los clientes de SAP todavía usan SAP ECC o SAP B1



El 38% de esos clientes están considerando mudarse a RISE



El 35% de esos clientes están indecisos



El 27% de esos clientes no están considerando Rise with SAP en absoluto



The "Best in Class" SAP ecosystem partner providing strategic end-to-end SAP consulting services.

MAIN OFFICE

801 Brickell Avenue -
8th Floor
Miami, Florida 33131

**NORTH AMERICA
OFFICE**

9600 Escarpment Blvd.
Suite 745-36
Austin, Texas 78749

ARGENTINA OFFICE

Libertador Avenue 101
10th Floor, (B1638BEA)
Vicente Lopez
Buenos Aires -
Argentina

CHILE OFFICE

Av Providencia, 1208
Oficina 207, RM,
Postal Code 75000000
Santiago de Chile

CARIBBEAN OFFICE

Metro Office Park
Building 7
Postal Code 00968
Guaynabo -PR

MEXICO OFFICE #1

Park Palza - Av. Javier
Barros Sierra, 540 Torre
1 Piso 5 -
zip code 01210
Santa Fe, Mexico City

MEXICO OFFICE #2

Calle Virgilio Graza, No.
209
Monterrey, Nuevo
Leon - Mexico

BRAZIL OFFICE

Avenida das Nações
Unidas, 14171, 15º andar
Morumbi
CEP 04794-000
São Paulo/SP - Brazil